

**Общество с ограниченной ответственностью**

**«МУСТАНГ»**

ИНН / КПП 6324119335 / 632401001

Юридический адрес: 445092, Самарская обл., г. Тольятти, ул. Олимпийская, 32-15



**УТВЕРЖДАЮ**  
**ДИРЕКТОР ООО «МУСТАНГ»**  
**А.С. МАСЛЕННИКОВ**  
М.П.

В целях стимуляция продаж автомобилей утверждаю прилагаемое Положение о применении программы «Бери сейчас – плати потом».

Настоящее Положение вступает в силу с 03 мая 2021 года.

**Положение о применении программы «Бери сейчас –плати потом»**

1. В целях применения настоящего положения применяются следующие термины:

1.1. продавец - организация, реализующая товары (автомобили) потребителям по договору купли-продажи;

1.2. потенциальный клиент – это физическое или юридическое лицо, заинтересованное в приобретении товара (автомобиля).

1.3. программа «Бери сейчас –плати потом» - это услуга, предоставляемая продавцом, при покупке клиентом автомобиля в виде скидки.

Порядок применения программы «Бери сейчас –плати потом».

2.1 При покупке клиентом автомобиля в кредит, в рамках данной программы предоставляется скидка в виде 2-5 платежей по кредиту. Клиент может получить данную скидку в кассе наличными деньгами либо в виде уменьшения стоимости приобретаемого автомобиля.

2.2. После согласования между сторонами условий договора, установления стоимости автомобиля, заключается договор купли-продажи на выгодных для клиента условиях.

**Общество с ограниченной ответственностью**

**«МУСТАНГ»**

ИНН / КПП 6324119335 / 632401001

Юридический адрес: 445092, Самарская обл., г. Тольятти, ул. Олимпийская, 32-15

**УТВЕРЖДАЮ**

**ДИРЕКТОР ООО «МУСТАНГ»**

**А.С. МАСЛЕННИКОВ**

**М.П.**



В целях стимуляции продаж автомобилей утверждаю прилагаемое Положение о применении программы «Госпрограммы: первый/семейный автомобиль, медицинский работник».

Настоящее Положение вступает в силу с 03 мая 2021 года.

**Положение о применении программы «Госпрограммы: первый/семейный автомобиль, медицинский работник»**

1. В целях применения настоящего положения применяются следующие термины:
  - 1.1. продавец - организация, реализующая товары (автомобили) потребителям по договору купли-продажи;
  - 1.2. потенциальный клиент – это физическое или юридическое лицо, заинтересованное в приобретении товара (автомобиля).
  - 1.3. первый автомобиль – автомобиль, покупаемый лицом старше 18 лет, являющимся гражданином РФ, обладающий водительским удостоверением и ранее не имевший в собственности данного вида транспортного средства. Также автомобиль должен быть собран на территории РФ и весить не более 3,5 тонн.
  - 1.4. семейный автомобиль – автомобиль должен быть собран на территории РФ, стоимость автомобиля не должна превышать 1,5 млн рублей. Программа распространяется только на новые автомобили, которые ранее не стояли на учете в органах ГИБДД.
  - 1.5. медицинский работник - работник медицинских организаций государственной системы здравоохранения

1.6. программа «Госпрограммы: первый/семейный автомобиль, медицинский работник» - это услуга, предоставляемая продавцом, при покупке клиентом автомобиля в виде скидки.

2. Порядок применения программы «Госпрограммы: первый/семейный автомобиль, медицинский работник».

2.1 скидка в размере десятой части стоимости автомобиля полагается семьям с несовершеннолетними детьми по программе «Семейный автомобиль», водителям, впервые покупающим авто по программе «Первый автомобиль», медицинским работникам системы государственного здравоохранения «Медицинский работник».

2.2. начинающие автовладельцы, семьи и медработники получают по данной программе скидку в размере 10% на покупку любой модели из предложенного ассортимента, подходящую по параметрам под данную программу, а также бесплатный страховой полис КАСКО на 12 месяцев и первый платеж по кредиту в подарок.



**Общество с ограниченной ответственностью**

**«МУСТАНГ»**

ИНН / КПП 6324119335 / 632401001

Юридический адрес: 445092, Самарская обл., г. Тольятти, ул. Олимпийская, 32-15

**УТВЕРЖДАЮ**

**ДИРЕКТОР ООО «МУСТАНГ»**

**А.С. МАСЛЕННИКОВ**

**М.П.**



В целях стимуляция продаж автомобилей утверждаю прилагаемое Положение о применении программы «Спокойствие на дорогах».

Настоящее Положение вступает в силу с 03 мая 2021 года.

**Положение о применении программы «Спокойствие на дорогах»**


1. В целях применения настоящего положения применяются следующие термины:
  - 1.1. продавец - организация, реализующая товары (автомобили) потребителям по договору купли-продажи;
  - 1.2. потенциальный клиент – это физическое или юридическое лицо, заинтересованное в приобретении товара (автомобиля).
  - 1.3. программа «Спокойствие на дорогах» - это услуга, предоставляемая продавцом, при покупке клиентом автомобиля в кредит в виде подарка – комплекта зимней резины и полиса КАСКО сроком на 1 год.
2. Порядок применения программы «Спокойствие на дорогах».
  - 2.1 При покупке клиентом нового автомобиля в кредит, в рамках данной программы каждый клиент имеет возможность получить в подарок комплект зимних шин и страховой полис КАСКО сроком на 12 месяцев.
  - 2.2. После согласования между сторонами условий договора, установления стоимости автомобиля, заключается договор купли-продажи на выгодных для клиента условиях с предоставлением подарков.

# Общество с ограниченной ответственностью

## «МУСТАНГ»

ИНН / КПП 6324119335 / 632401001

Юридический адрес: 445092, Самарская обл., г. Тольятти, ул. Олимпийская, 32-15

УТВЕРЖДАЮ  
ДИРЕКТОР ООО «МУСТАНГ»  
  
А.С. МАСЛЕННИКОВ  


В целях стимуляция продаж новых автомобилей прилагается Положение о применении программы «Трейд - ин».

Настоящее Положение вступает в силу с 03 мая 2021 года.

### Положение о применении программы «Трейд – ин»

1. В целях применения настоящего положения применяются следующие термины:

1.1. продавец - организация, реализующая товары (автомобили) потребителям по договору купли-продажи;

1.2. потенциальный клиент – это физическое или юридическое лицо, заинтересованное в приобретении товара (автомобиля).

1.3. программа «Трейд-Ин» - это услуга по приему продавцом автомобиля клиента в счет приобретения им нового у этого же продавца, цена которого уменьшается на стоимость автомобиля клиента, принимаемого в зачет.

2. Порядок применения программы «Трейд-Ин».

2.1 При поступлении автомобиля для участия потенциального клиента в программе «Трейд-Ин» продавец проводит его комплексную диагностику, то есть углубленное исследование всех его систем для обнаружения неполадок, дефектов и элементов, выработавших свой ресурс и требующих замены. Она предполагает тщательный осмотр специалистами кузова и механизмов с проверкой работоспособности отдельных узлов. При проведении процедур используется специализированное оборудование. Комплексная диагностика проводится с целью проверки: состояния кузова и его покрытия, салона, освещения; работы мотора, ходовой части; работоспособности электронных





компонентов. Полная проверка автомобиля и его систем предполагает проведение следующих работ: осмотр подкапотного пространства, проверка состояния свечей и фильтров, контроль работы форсунок с помощью приборов, замер компрессии в цилиндрах, компьютерное сканирование для проверки работы датчиков и электроприборов (при наличии ЭБУ), осмотр ходовой часть и ее элементов, отметки деталей, требующих замены.

2.2. После проведения диагностики автомобиля производится его оценка с учетом марки автомобиля, модели, пробега, года выпуска, коробки передач а также с учетом всех дефектов и неисправностей, выявленных в ходе проведения диагностики его рыночной стоимости на аналогичные автомобиля, сложившаяся в субъекте РФ.

2.3. После согласования между сторонами проведения диагностики, установления стоимости автомобиля заключается договор купли-продажи, денежные средства от которой направляются в зачет приобретения покупателем автомобиля у продавца.

